



Decide with Confidence

PRESSMEDDELANDE

Kontakt:
Bernt-Olof Hellgren
bernt-olof.hellgren@dnbnordic.com
+46(0)709-47 10 88

TradeDoubler skriver nytt avtal med Dun & Bradstreet Sverige för att integrera D&Bs affärsinformation i Microsoft CRM

TradeDoubler har valt att utveckla sitt samarbete med Dun & Bradstreet Sverige. Det nya avtalet löper över 2 år och innebär att Dun & Bradstreet Sverige kommer effektivisera TradeDoublers pre-sales process med kvalificerade leads, maximera effekten av att arbeta integrerat i Microsoft CRM samt automatisera kredit processen. Avtalet stärker Dun & Bradstreet Sveriges position som den ledande leverantören av kvalitetssäkrad och global affärsinformation.

Med miljoner av transaktioner som passerar TradeDoubler varje månad och där varje transaktion genererar en intäkt för deras utgivarnätverk, är det avgörande för TradeDoubler att säkra betalningen mellan annonsör och utgivare. Detta har historiskt sett inneburit en manuell kredit kontroll som med växande volymer blivit allt för tidskrävande. Då TradeDoubler befinner sig i en bransch med hög utvecklingstakt kände de ett ökat behov av att se över och effektivisera sina processer.

D&Bs Data Integration Toolkit tillåter TradeDoubler att utföra sina kreditkontroller direkt i sitt CRM-system och kan på så sätt ta emot en fullständig utvärdering av kundens kreditvärdighet inom ett par sekunder.

”Genom att arbeta med D&Bs Integration Toolkit i vårt CRM-system, har vi förbättrat vår säljprocess avsevärt samtidigt som vi behåller vår höga nivå av säkerhet för våra utgivares betalningar. Detta har medfört att vi kan fokusera mer på att finna bästa möjliga match mellan annonsör och utgivare, säger Marcel Chaudron, Director of Operational Excellence på TradeDoubler.”

Att arbeta med en integrerad process är avgörande för TradeDoubler. Samarbetet med Dun & Bradstreet Sverige startade 2006 och har utvecklats fram tills idag. Efter sitt beslut om att implementera Microsoft CRM tillsammans med IT-konsult företaget Kentor, har samtliga



Decide with Confidence

tre parter tillsammans arbetat för att finna en integrerad lösning och process som uppfyller TradeDoubblers affärsbehov.

”Samarbetet med TradeDoublers visar åter igen att D&B är den ledande leverantören av kvalitetssäkrad affärsinformation, att vi ligger i framkant när det kommer till data-as-a-service lösningar samt att vi kan möjliggöra en global integration som innebär en hög grad av automatisering och effektivare processer för våra kunder, säger Bernt-Olof Hellgren, försäljningschef på Dun & Bradstreet Sverige.”

Dun & Bradstreet

D&B är världens ledande leverantör av kommersiell information och kunskap om företag. D&Bs globala affärsdatabas innehåller mer än 200 miljoner företag. Databasen förstärks av D&B:s egenutvecklade kvalitetsprocess DUNSRight, som ger våra kunder kvalitativ affärsinformation. Denna kvalitetsinformation är grunden för våra globala lösningar som kunder förlitar sig på att fatta viktiga affärsbeslut. D&B erbjuder lösningar som möter våra kunders många olika affärsbehov globalt. Kunderna använder D&B Risk Management Solutions för att minska sin kredit- och leverantörsrisk, öka kassaflödet och driva ökad lönsamhet, D&B Sales & Marketing Solutions för att öka sina intäkterna från nya och befintliga kunder. För mer information, besök www.dnbsweden.se

Kontaktinfo: Bernt-Olof Hellgren, Sales Manager & Business Development Dun & Bradstreet Sweden +46 709 47 10 88

TradeDoublers

TradeDoublers hjälper företag att förbättra sitt online-resultat, både genom att öka försäljningen och genom att öka varumärkeskännetecken. Kärnverksamheten är prestationsbaserad online-marknadsföring. Med ett nätverk med över 138 000 webbpublicerare hjälper TradeDoublers fler än 1900 annonsörer i hela världen att nå sina affärsmål. Företaget har en unik räckvidd att kunna nå cirka 75 procent av Europas e-handel konsumenter. Bland annonsörerna finns Apple, American Express, Dell, Disney, Expedia, lastminute.com och Nokia. Aktien är noterad på Nasdaq OMX. För mer information, besök: www.tradedoublers.com.

Kontaktinfo: Marcel Chaudron, Director of Operational Excellence TradeDoublers +31 6 4747 8787

Kentor

Vi är IT-konsulter som tar ansvar för leverans av alla delar i en komplett IT-systemleverans, från affärsanalys till driftsättning. Kentor är sedan 2007 ett bolag inom TeleComputing med cirka 700 anställda och 800 kunder i Norden. Kentors verksamhet är IT-specialister. Vi är specialiserade i branschen hälso- och sjukvård, fastigheter, medlemsorganisation och Telekom där vi har en marknadsledande position som leverantör av TriplePlay-operatörer. Vår affärsmodell bygger på en kombination av djup teknisk IT-kompetens, affärsförståelse och partnerskap med ledande programvaruleverantörer. Kentor grundades 1983 och har cirka 270 anställda i Stockholm, Göteborg, Oslo och St Petersburg.

Kontaktinfo: Urban Berlinde; Managing Director Kentor +46 708 96 50 27